



SOLUTION POUR SAGE X3

Module Forecast

Kardol

Sage Business Partner

SOLUTION POUR SAGE X3

Module Forecast

Le module Forecast de Kardol complète la couverture fonctionnelle de l'ERP Sage X3.

Cette solution permet à la fois de **calculer des prévisions de ventes** en fonction de votre historique, mais également de **comprendre et analyser**

le résultat afin de le modifier et/ou le valider dans un **tableau de restitution**.

Les prévisions validées sont ensuite intégrées au **calcul PDP/CBN** afin de piloter vos besoins (machines, main d'œuvres et matières) sur un horizon moyen/long terme.

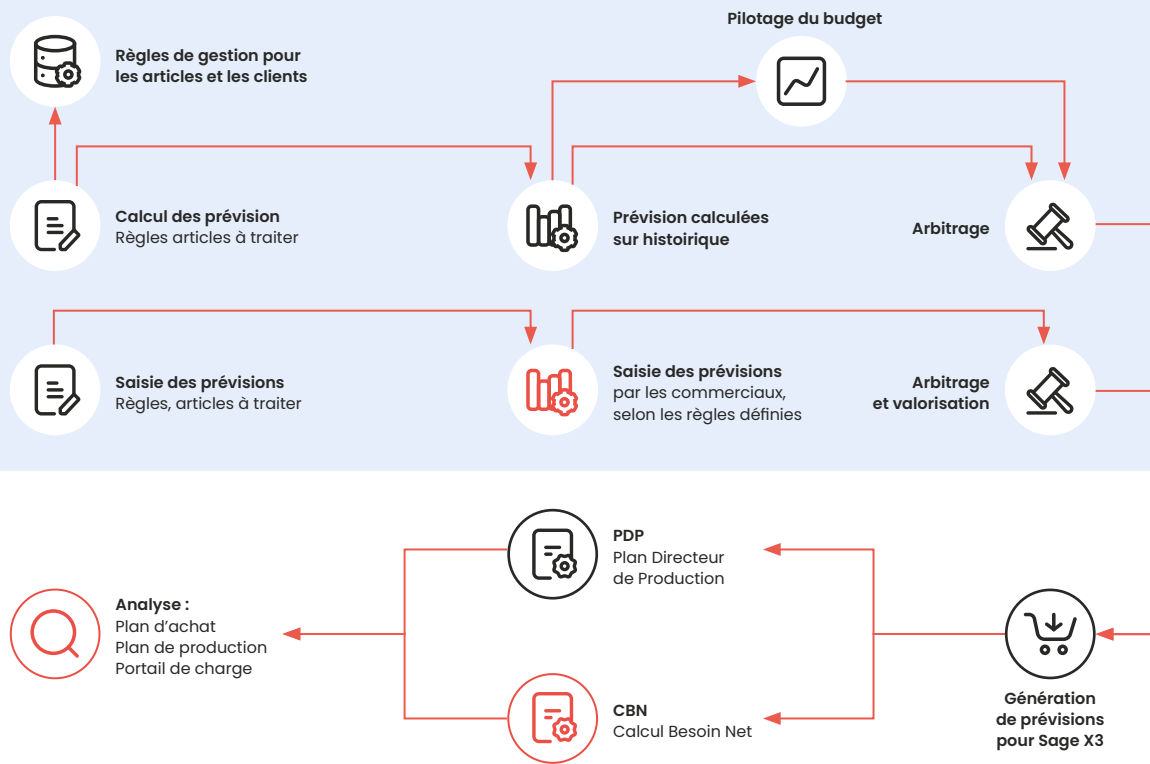


Les bénéfices pour votre entreprise

- **Automatiser**
Automatisation des calculs de prévisions avec des historiques
- **Piloter**
Pilotage de l'activité commerciale avec des restitutions puissantes et une analyse budgétaire
- **Arbitrer**
Arbitrage entre les prévisions des commerciaux et un calcul théorique
- **Valoriser**
Valorisation de vos prévisions commerciales et intégration dans un calcul de besoin

MODULE FORECAST

Principales fonctionnalités



MODULE FORECAST

Solution partenaires

Afin d'optimiser votre gestion et d'augmenter vos performances, Kardol a pris soin de sélectionner des extensions qui complètent la couverture de votre système d'information. Ces solutions expertes sont pérennes et déjà éprouvées. Certaines sont nativement intégrées et d'autres disposent de connecteurs Sage ou Kardol.

Reporting

Sage Enterprise Intelligence



Kardol

Filiale du Groupe Kardol

36, rte de Saint Romain - 69450 St Cyr au Mont d'Or
04 72 19 27 72 • contact@kardol.fr • www.kardol.fr



« Avec le Module Forecast vous obtenez des projections statistiques jusqu'à 36 mois avec analyses graphiques sur l'historique des ventes, les projections calculées et validées des ventes, les quantités réellement commandées...

L'analyse mensuelle est détaillée et met en évidence des événements et la saisie interactive des prévisions validées. »

Franck WANTIEZ

Solution Leader

